
© LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

$>2^{\text {nde }}$ professionnelle de la famille de métiers du «Conseil-Vente»
> Deux objectifs:

- Faire découvrir les secteurs de la vente
- Acquérir et mettre en œuvre les connaissances techniques et savoir-faire pratiques nécessaires à la vente de produits d'animalerie
© PUBLIC CIBLÉ \& PRÉREQUIS
> Après une classe de troisième (collège, enseignement agricole, prépa-métiers)
- Après une seconde générale et technologique, toutes options
- Après un CAP (toutes options)
© ACCÈS AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP
> Chaque situation est étudiée pour adapter le parcours de formation du jeune en situation de handicap
> Possibilité de demande d'aménagement de la scolarité (PAP, assistant vie scolaire...)
> Possibilité de demande d'aménagement des épreuves d'examen
© DURÉE
> Première année du cycle du bac professionnel TCVA (Technicien-Conseil Vente en Animalerie)
© CONDITIONS D’INSCRIPTION ET MODALITÉS DE SÉLECTION
> Instruction de la candidature en commission d'affectation par l'Inspection Académique départementale, procédure dite «AFFELNET», gérée par l'établissement d'origine
© COÛT
> Restauration et hébergement possible
$>$ Frais de scolarité à prévoir : forfait photocopies, fournitures scolaires, équipement de protection individuelle

LYCEE HORTICOLE DE BLOIS
5-7 rue des Grands champs 41000 BLOIS
Tel : 02.54.56.49.00
Ipa.blois@educagri.fr
http://www.lyceehorti41.com/ f Lyceehorticoleblois

## © CONTENUS DE LA FORMATION

## ENSEIGNEMENTS CÉNÉRAUX

EG1: Interprétation de phénomènes variés à l'aide de démarches et d'outils scientifiques
EC2: Construction d'une culture humaniste
EG3 : Développement d'une identité culturelle ouverte sur le monde
EG4: L'expérience du vivre et de l'agir ensemble dans le respect de l'autre

Maths, physique-chimie, biologie-écologie, informatique
Histoire-géographie, lettres
Sciences Economiques et Sociales, Education SocioCulturelle, Anglais
Education Physique et Sportive, Education SocioCulturelle, Enseignement Moral et Civique

## ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Techniques de vente
Environnement du point de vente et marchandisage
du produit
Produits d'animalerie

Techniques commerciales
Biologie-écologie
Zootechnie-Animalerie

## ENSEIGNEMENTS À L'INITIATIVE DEL’ÉTABLISSEMENT

Etre acteur de sa réussite (en projet) => travailler sur le CV, lettre motivation, coopération et collaboration
Mieux utiliser les outils informatiques et bureautiques (en projet) => travailler sur les outils permettant la création et la mise en page de documents ou tableaux
Vivre ensemble en citoyen du monde => s'ouvrir à la citoyenneté à travers la lutte contre les discriminations, la connaissance de l'autre, le développement durable
S'initier à une démarche de projet => travail autour de l'art floral et des animaux aux jardins à travers un projet pédagogique

## MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

> Formation en présentiel sur 30 semaines
> 6 semaines de stage en entreprise du secteur, dont 3 prises sur la scolarité
> Service dans l'animalerie pédagogique: soins aux animaux, entretien des locaux, gestion de stocks
© POURSUITE D'ETUDES ET DEBOUCHES
> Bac Professionnel Technicien-Conseil Vente en Animalerie
> Sous condition, Bac Professionnel Technicien Conseil-Vente Univers Jardinerie
> Toutes formations en commerce (bac professionnel ou CAP) par la voie scolaire ou l'apprentissage

